



Chargé.e de développement commercial

Depuis 1991, Formalidée entreprise de formation à rayonnement national connaît une croissance régulière. Grâce à notre savoir-faire et à notre capacité à nous adapter, nous avons su nous constituer une place de choix sur le marché du conseil, de l'accompagnement et de la formation dans le secteur de la grande distribution et du BTP. Ce succès est le résultat d'un travail de chaque instant et de la collaboration entre tous les acteurs de notre société. Nous chérissons nos valeurs d'esprit d'équipe, de confiance, de rigueur et de bonne humeur qui nous ont permis de devenir une société reconnue dans notre domaine et appréciée de nos clients.

Afin de poursuivre notre croissance, nous recherchons un.e **Chargé.e de développement dynamique, professionnel.le et passionné.e**.

Serez-vous le talent qu'il nous manque pour franchir un nouveau palier ?

LES MISSIONS

En tant que Chargé.e de développement, vous serez le/la porte-parole de notre entreprise sur la France pour :

- Gérer et développer notre portefeuille de clients
- Identifier de nouvelles enseignes ou fabricants à fort potentiel
- Appliquer la stratégie commerciale de notre entreprise, avec un ADN « service » très prononcé
- Établir une relation de confiance avec nos clients

LE PROFIL RECHERCHÉ

Nous cherchons un.e commercial.e passionné.e et prêt.e à relever un challenge motivant. Issu.e d'une formation commerciale en BtoB, vous avez une bonne connaissance de la Grande Distribution et de son exigence légitime. Vous avez une bonne sensibilité pour la formation, c'est un plus !

Bonne aisance à l'oral, disposant d'un bon relationnel et ambitieux.se, vous vous sentez prêt.e à relever un nouveau challenge sur le terrain !

LE POSTE

- Type d'emploi : CDI à temps complet basé à Mudaison dans l'Hérault (34)
- Rémunération : fonction du profil + primes et véhicule

POUR POSTULER

Envoyez votre CV et lettre de motivation à info@formalidee.fr